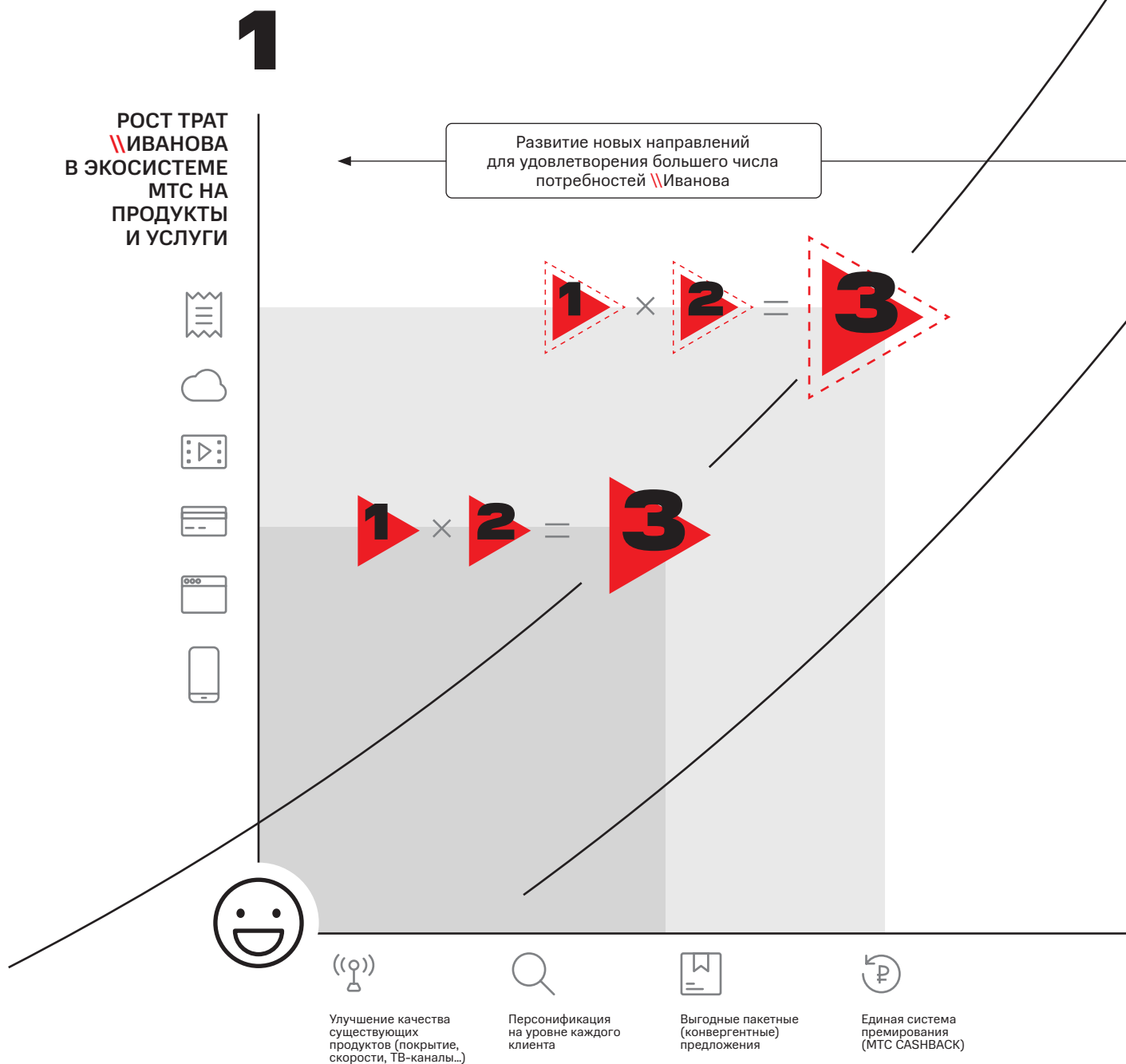


# БИЗНЕС-МОДЕЛЬ МТС: ИСТОЧНИК ВАШИХ ДИВИДЕНДОВ



## \\ РАСТУЩИЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ГРУППЫ МТС

### \\ ИСТОЧНИК СТАБИЛЬНЫХ ВЫПЛАТ АКЦИОНЕРАМ

#### РОСТ КАК РАЗ, ДВА, ТРИ...

\\ Поступающий от существующего (прежде всего телекоммуникационного) бизнеса денежный поток мы реинвестируем...

**1**

...В **РАЗРАБОТКУ НОВЫХ УСЛУГ**, КОТОРЫЕ МЫ СМОЖЕМ ПРЕДЛОЖИТЬ НАШЕМУ СУЩЕСТВУЮЩЕМУ КЛИЕНТУ...

×

**2**

...А ТАКЖЕ В **РЕАЛИЗАЦИЮ КОМПЛЕКСНЫХ ПРОГРАММ**, НАЦЕЛЕННЫХ НА ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЕГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С НАМИ И ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТИ В НАС...

=

**3**

...ЧТО СОВМЕСТНО ДАЕТ **МУЛЬТИПЛИКАТИВНЫЙ ЭФФЕКТ**, КРАТНО ПОВЫШАЮЩИЙ ОТДАЧУ ОТ СРЕДНЕГО КЛИЕНТА

**3**

Также мы увеличиваем и получаемую от него ежемесячную прибыль и его «время жизни» с нами, благодаря чему мы сможем заработать больше (одновременно повышая лояльность нашего клиента), реинвестируя часть прироста прибыли в дальнейшее развитие клиентской базы

₽

Постоянное улучшение клиентского опыта и удовлетворенности  
\\Иванова как клиента МТС

**2**

УВЕЛИЧЕНИЕ ВРЕМЕНИ ПРЕБЫВАНИЯ \\ИВАНОВА В ЭКОСИСТЕМЕ МТС